


# Kaufmännischer Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Referenznummer: 32601

Sie sind ein Organisationstalent und haben Freude am Kundenkontakt und abwechslungsreichen Aufgaben? Dann sind Sie in unserem Team genau richtig! Entdecken Sie jetzt Ihren Job mit Perspektive:

Die **straschu Elektro-Vertriebs GmbH in Stuhr bei Bremen** sucht ab sofort einen **kaufmännischen Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Vollzeit.**

Jetzt bewerben

## Wir bieten Ihnen:

- Sichere Perspektive: eine unbefristete Stelle in einem etablierten Unternehmen
- Beruf und Freizeit im Einklang: 30 Urlaubstage plus Heiligabend und Silvester frei
- Fit bleiben: flexibel trainieren mit dem EGYM Wellpass
- Unterwegs mit Jobrad: Wunschfahrrad leasen - auch steuerlich attraktiv
- Erfolge gemeinsam feiern: Grillfest, Firmenlauf, Weihnachtsfeier und mehr
- Finanzielle Extras: betriebliche Altersvorsorge, Krankenzusatzversicherung und vermögenswirksame Leistungen
- Weiterbildung: Entwicklungsmöglichkeiten, die zu Ihren beruflichen Zielen passen
- Mehr Flexibilität im Alltag: variable Arbeitszeiten
- Attraktive Zusatzleistungen: exklusive Mitarbeiterrabatte und vieles mehr

## Ihre Aufgaben bei uns:

- Sie beraten und betreuen unsere Geschäftskunden telefonisch sowie schriftlich
- Sie kalkulieren und erstellen individuelle Angebote

- Sie bearbeiten Aufträge eigenverantwortlich und begleiten diese von der Angebotserstellung bis zur erfolgreichen Abwicklung
- Sie arbeiten eng mit Einkauf, Logistik, Vertriebsaußendienst sowie Lieferanten zusammen
- Sie pflegen Kunden- und Auftragsdaten in den eingesetzten Systemen
- Sie unterstützen den Vertriebsaußendienst bei der Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen und neuen Kundenprojekten

## Wir wünschen uns von Ihnen:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder Kaufmann für Büromanagement (m/w/d), oder eine vergleichbare Qualifikation
- Freude am Kundenkontakt und an der Zusammenarbeit im Team
- Technisches Verständnis oder Interesse an technischen Produkten
- Berufserfahrung im Vertrieb ist wünschenswert, aber nicht notwendig
- Kenntnisse im Elektrogroßhandel sowie in den Bereichen Elektrotechnik, Schaltschrankbau oder Automatisierungstechnik sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung

## Ein kurzer Einblick in unsere Arbeitswelt:

Die straschu Elektro-Vertriebs GmbH in Stuhr bei Bremen ist Teil der straschu Gruppe – und ein regional verwurzeltes Unternehmen mit Erfahrung und Kompetenz in der Elektrotechnikbranche.

Als etablierter Großhandelspartner sorgen wir für die zuverlässige Versorgung der Industrie mit elektrotechnischen Komponenten. Damit unterstützen wir Kunden aus unterschiedlichsten Branchen – unter anderem dem Maschinenbau, der Lebensmittelindustrie oder der Energieversorgung.

Im Mittelpunkt steht die persönliche Beratung: Gemeinsam mit unseren Kunden findet unser Team passgenaue Lösungen mit hohem Anspruch an Qualität und Zuverlässigkeit. Freuen Sie sich auf kurze Entscheidungswege, ein respektvolles Miteinander und vielfältige Möglichkeiten, sich einzubringen und weiterzuentwickeln.

Video player
configuration error

Error 153

Watch video on YouTube

Learn more

## Ihre Bewerbung in wenigen Schritten:

Bewerben Sie sich jetzt – einfach, schnell und unkompliziert per E-Mail.

Alternativ bewerben Sie sich bitte direkt über den "Jetzt bewerben"-Button. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.



straschu Holding GmbH
Frau Kerstin Sailer
Mackenstedter Str. 11, 28816 Stuhr

Tel.: +49 4206 4171-914
WhatsApp: +49 172 4171008
Mail: karriere@straschu.de

Jetzt bewerben