



Kaufmännischer Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Referenznummer: 32601

Sie sind ein Organisationstalent mit elektrotechnischem Hintergrund und haben Freude am Kundenkontakt? Dann sind Sie in unserem Team genau richtig! Entdecken Sie jetzt Ihren Job mit Perspektive:

Die **straschu Elektro-Vertriebs GmbH** in **Stuhr bei Bremen** sucht ab sofort einen **kaufmännischen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Vollzeit**.

Jetzt bewerben

Wir bieten Ihnen:

- Sichere Perspektive: eine unbefristete Stelle in einem etablierten Unternehmen
- Beruf und Freizeit im Einklang: 30 Urlaubstage plus Heiligabend und Silvester frei
- Fit bleiben: flexibel trainieren mit dem EGYM Wellpass
- Unterwegs mit Jobrad: Wunschfahrrad leasen - auch steuerlich attraktiv
- Erfolge gemeinsam feiern: Grillfest, Firmenlauf, Weihnachtsfeier und mehr
- Finanzielle Extras: betriebliche Altersvorsorge, Krankenzusatzversicherung und vermögenswirksame Leistungen
- Weiterbildung: Entwicklungsmöglichkeiten, die zu Ihren beruflichen Zielen passen
- Mehr Flexibilität im Alltag: variable Arbeitszeiten
- Attraktive Zusatzleistungen: exklusive Mitarbeiterrabatte und [viele mehr](#)

Ihre Aufgaben bei uns:

- Telefonische und schriftliche Beratung sowie Betreuung unserer Geschäftskunden
- Aktive Mitwirkung bei der Neukundenakquise
- Schnittstelle zu internen Fachbereichen – Koordination und Klärung kundenrelevanter Anliegen
- Erstellung von Kalkulationen und Ausarbeitung individueller Angebote
- Eigenverantwortliche Abwicklung, Steuerung und Kontrolle von Aufträgen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußen- und technischen Innendienst
- Mit Ihrem technischen Know-how beraten Sie unsere Kunden in den Bereichen Elektrokomponenten und Kabeltragsysteme

Wir wünschen uns von Ihnen:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung. Idealerweise ergänzen Sie diese durch eine technische Qualifikation, beispielsweise als Elektroniker oder Elektrotechniker (m/w/d) oder durch eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Elektrogroßhandel oder Schaltschrankbau.
- Sie bringen fundierte Berufs- und Branchenkenntnisse mit
- Eine eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise zeichnet Sie aus
- Sie sind ein Teamplayer und übernehmen gerne Verantwortung
- Mit Ihrem sicheren Auftreten und Ihrer Kommunikationsstärke überzeugen Sie Kunden und Geschäftspartner

Ein kurzer Einblick in unsere Arbeitswelt:

Die straschu Elektro-Vertriebs GmbH in Stuhr bei Bremen ist Teil der straschu Gruppe – und ein regional verwurzeltes Unternehmen mit Erfahrung und Kompetenz in der Elektrotechnikbranche.

Als etablierter Großhandelspartner sorgen wir für die zuverlässige Versorgung der Industrie mit elektrotechnischen Komponenten. Damit unterstützen wir Kunden aus unterschiedlichsten Branchen – unter anderem dem Maschinenbau, der Lebensmittelindustrie oder der Energieversorgung.

Im Mittelpunkt steht die persönliche Beratung: Gemeinsam mit unseren Kunden findet unser Team passgenaue Lösungen mit hohem Anspruch an Qualität und Zuverlässigkeit. Freuen Sie sich auf kurze Entscheidungswege, ein respektvolles Miteinander und vielfältige Möglichkeiten, sich einzubringen und weiterzuentwickeln.

Ihre Bewerbung in wenigen Schritten:

Vorstellungsgesprächstag: Jeden Dienstag von 9 bis 16 Uhr – kommen Sie gerne einfach ohne Anmeldung vorbei.

Alternativ bewerben Sie sich bitte direkt über den "Jetzt bewerben"-Button. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

straschu Holding GmbH
Frau Kerstin Sailer
Mackenstedter Str. 11, 28816 Stuhr

Tel.: [+49 4206 4171-914](tel:+4942064171914)
WhatsApp: [+49 172 4171008](tel:+491724171008)
Mail: karriere@straschu.de



Jetzt bewerben